



ELECTROMACH member of the R.STAHL Technology Group

Electromach, onderdeel van de R. STAHL Technology Group, is een internationaal toonaangevende producent en handelsmaatschappij van explosieveilige besturingssystemen en materialen. Onze producten worden toegepast in omgevingen waar gas- en/of stofontploffingsgevaar dreigt. Meer specifiek betreft het duurzame toepassingen in de farmaceutische, (petro)chemische en de olie- en gasindustrie.

Electromach levert wereldwijd haar producten en diensten met een focus op de landen in Europa, het Midden- en Verre Oosten, Amerika, Brazilië, Japan en Korea.

Op onze locatie in Hengelo (O) werken circa 200 medewerkers. Om de klant- en servicegerichte benadering meer vorm te geven, zijn we op zoek naar een gemotiveerde:

Sales Engineer

(32-40 uur)

Functie

Vanuit ons kantoor in Hengelo ben je samen met jouw directe collega's verantwoordelijk voor het contact met de klant vanaf aanvraag tot order. Je adviseert de klant, interpreteert de specificaties en zet deze om naar een basisconcept en calculeert de benodigde kost-/verkoopprijs.

Waar nodig zorgt de afdeling Engineering voor extra technische ondersteuning. Deze calculatie vormt de basis voor de offerte die je in overleg uitbrengt en opvolgt. Hierbij kan het ook mogelijk zijn dat je samen met de accountmanager deze klant bezoekt en de offerte toelicht.

Met jouw technische kennis en scherpe beoordelingsvermogen weet je de klant een offerte op maat te maken. Je klantgerichte instelling en de nodige creativiteit maken je hierin commercieel succesvol.

Profiel

- § Afgeronde MBO opleiding Elektrotechniek met relevante (werk)ervaring of een afgeronde HBO opleiding Elektrotechniek.
- § Goede communicatieve eigenschappen en een klantgerichte instelling.
- § Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pre.
- § Prima beheersing van Microsoft Office.
- § Kennis van de "Ex-wereld", de wereld van explosieveiligheid, is een pre.
- § Collegiaal en bereid tot samenwerking.
- § Vermogen om goed te kunnen plannen, prioriteiten stellen en stressbestendig.

Wij bieden

- § Goede werkomgeving bij een stabiele en groeiende organisatie.
- § Een prima salaris.
- § Uitstekende studie- en doorgroeimogelijkheden.
- § Flexibele werk- en pauzetijden.
- § Diverse collectieve verzekeringen (o.a. ziektekosten, auto).
- § 27 vakantie- en 13 ATV-dagen per jaar.

Reageren

Heb je vragen over de inhoud van de functie neem dan contact op met de heer Julian de Gooijer (Sales Director) op telefoonnummer 074-2472313 of per email naar: deGooijer@electromach.nl.

Je sollicitatie kun je richten aan de heer Pascal van Oosten (HR Business Partner) per email naar: vanOosten@electromach.nl.